



Dr. Klaus Harnack

Berater und Coach
Mediator

Qualifikationen

- Bachelorstudium der Kognitionswissenschaften und Rechtswissenschaften
- MA in Psychologie
- Promotion in Sozialpsychologie und Motivation (Universität Konstanz)
- Forschung im Bereich Mediation und Verhandlung an der Universität Münster
- Wirtschaftsmediator

Schwerpunkte in Praxis und Training

- Verhandeln, Kommunikation
- Mediation im öffentlichen Raum
- Konfliktmanagement und Akzeptanzmanagement
- Mediation und Moderation in Teams
- Prozessbegleitung und Organisationsentwicklung
- Gesprächsführung in schwierigen Situationen

Ausgewählte Publikationen

- 05. Februar 2020 – Impulsvortrag – Die Werkzeuge der Verhandlung – bei [HLB-Schumacher](#) Münster
- 17 Juni 2019 – Workshop Negotiation & Bargaining Skills, Kathmandu, Nepal
- EAWOP, Dublin, Ireland, May 17th – 20th 2017: The influence of adult playfulness on negotiation and collective decision making; [Best Scientist-Practitioner Paper](#)
- Harnack, K. (2019). Konkretes und abstraktes Denken – Ein Werkzeug des Konfliktmanagements. *Zeitschrift für Konfliktmanagement*, 2019
- 3. Mediationstage, Leipzig, 12. Juni bis 14. Juni 2017: Distanz und Nähe als Werkzeug der Mediation

Engagement

- Vorstandsmitglied Forum Friedenspsychologie
- Akademischer Rat a.Z. (WOP, Universität Münster)
- Redaktionsbeirat "Die Mediation"
- Redakteur "Wissenschaft und Frieden"